



# DURFTE DROMMEN

POWERED BY RE/MAX



Optimaal  
businessmodel  
voor de  
**KANTOOR-  
EIGENAAR**

Optimaal  
verdienmodel  
voor de  
**MAKELAAR**

**WIE KAN DELEN,  
KAN VERMENIG-  
VULDIGEN**

Optimale  
klanttevredenheid  
voor de  
**KLANT**

**Merk**

**Visie**

**Expertise**

**Netwerk**

**Tools**

**Training**

**#1**

# PROFITEER VAN DE KRACHT VAN EEN STERK MERK

Zet jezelf op de kaart met het bekendste merk in de makelaardij



Aansluiten bij RE/MAX geeft je toegang tot wereldwijde bekendheid en grenzeloze mogelijkheden.

Al meer dan 45 jaar is RE/MAX het bekendste merk met de betrouwbaarste reputatie in de woningmakelaardij. Hierdoor ben jij sneller succesvol als makelaar. Dankzij internationale, nationale en lokale naamsbekendheid weten klanten jou sneller te vinden. Wie wil er nou geen zaken doen met de nummer één in de makelaardij?



**157.500**

RE/MAX Te Koop-borden in Europa voor meer directe naamsbekendheid



**#1 merk**  
wereldwijd\*



**100+**  
landen wereldwijd

\*Niemand verkoopt meer woningen dan RE/MAX.

# DE WERELD VERANDERT STEEDS SNELLER

VISIE

Loop met ons voorop in de woningmakelaardij



**De toekomst van de  
woningmakelaardij.  
Wij zijn er nu al  
klaar voor.**

De NVM heeft het in hun rapport 'Makelaar van de toekomst' over de opkomst van het broker-agentmodel. Dit is een model waarbij meerdere zelfstandige makelaars (agents) aansluiten bij een kantoorhouder (broker). Door het gezamenlijk optrekken, het delen van lokale marktkennis en het inzetten van de nieuwste technologieën is het voor iedere makelaar mogelijk om succesvol te zijn. Met het delen van kosten en een grote naamsbekendheid loop jij als makelaar minder risico en heb jij bovendien een beter verdienmodel. Ook de ABN AMRO en de Rabobank verwachten dat het broker-agentmodel verder zal opkomen.

Dit businessmodel is bij ons een beproefd concept. Wij hanteren dit model al 45 jaar en passen dit continu aan de nieuwste ontwikkelingen aan.



**Meer energie door samenwerking,  
kennisdeling en het gezamenlijk stellen van doelen**

# WAAROM MOEILIK DOEN ALS HET SAMEN BETER KAN?

Maak gebruik van onze wereldwijde  
ervaring, kennis en kunde

EXPERTISE



**Bij RE/MAX ben  
je zelfstandige,  
maar niet alleen.**

Jouw doel is om succesvol zelfstandig makelaar te worden. Dit hoef je bij RE/MAX niet alleen te doen. RE/MAX stimuleert en promoot, maar biedt vooral ondersteuning waar jij dat wenst. Door de hele organisatie heen delen wij kennis en kunde met elkaar. Wij organiseren diverse netwerkevenementen zowel op regionaal, nationaal als internationaal niveau. Immers, waarom moeilijk doen als het samen beter kan?

Alle RE/MAX kantoren zijn (verplicht) aangesloten bij één van de drie brancheverenigingen (NVM, VBO of Vastgoed-Pro). Bij RE/MAX bieden wij het leerling-meestermodel aan voor het opleiden van nieuw talent waarbij zowel leerling als meester toegevoegde waarde van deze samenwerking ervaart. Ook bieden wij het opleidingstraject tot gecertificeerd makelaar aan.



**130.000+**  
makelaars  
wereldwijd en  
meer dan 7.500  
makelaarskantoren

**23.000+**  
makelaars in  
Europa en  
meer dan 1.900  
makelaarskantoren

# SLUIT JE AAN BIJ HET GROOTSTE MAKELAARS- NETWERK

Ons doel is het realiseren van  
jouw persoonlijke succes

NETWERK



**Bouw samen met  
ons aan jouw eigen  
toekomst.**

Samen met je RE/MAX collega's volg je trainingen en deel je kennis en kunde, maar samen met je collega's zijn er naast de beste conventies, sprekers en evenementen ook spectaculaire feesten. Work hard, play hard.

Internationale conventies en trainingen zijn leuk om te bezoeken, maar genereren ook meer business in jouw dagelijkse praktijk. De woningmarkt wordt steeds internationaler, maar ook nationaal verhuizen mensen steeds meer van de ene naar de andere woonplaats. Een sterk herkenbaar merk helpt de consument hierbij. Dit kan in de praktijk betekenen dat je via een buitenlandse RE/MAX collega een opdracht ontvangt en je de volgende dag zelf een opdracht aan een RE/MAX collega in een andere provincie geeft.



Verschillende netwerkevenementen zoals  
internationale, nationale en regionale conventies

# WIJ HELPEN JE OP WEG

Wij beschikken over de tools om jouw bedrijf naar het volgende niveau te brengen

TOOLS



Met onze tools en ondersteuning is geen uitdaging te groot en kun jij je focussen op jouw eigen succes.

De juiste start is de sleutel tot succes. De eerste indruk als ondernemer is bijzonder belangrijk. Dankzij onze marketingmaterialen ben je de concurrentie vanaf dag één een stap voor. Al voordat je gestart bent, heb je de beschikking over de juiste businessstrategie, zelf aanpasbare marketingmaterialen, rekruteringsmaterialen, trainingen, handboeken en coaching.



Online marketingcenter, delen van van de nieuwste technologie en de vele praktijkvoorbeelden



Zowel online als offline de beste tools



Wereldwijde samenwerking

# ONTDEK HET BESTE IN JEZELF

Training, begeleiding en coaching  
zorgen voor betere vaardigheden

TRAINING



Het is jouw beurt om  
de leiding te nemen  
en wij staan klaar om  
je hierbij te helpen.

Het opbouwen van je eigen business  
is spannend. Samen zorgen we ervoor  
dat iedere stap succesvol genomen  
kan worden. Wij bieden jou de beste  
trainingen: van individuele livesessies en  
klassikale trainingen tot videotrainingen  
die ieder mogelijk aspect belichten voor  
het runnen van jouw succesvolle make-  
laardij. Wij motiveren en stimuleren jou  
om jouw makelaardij naar het volgende  
niveau te brengen.



Meer dan **45** jaar consistente groei



Meer dan **13.400** trainingsuren  
beschikbaar, nationaal of internationaal



# WIE KAN DELEN, KAN VERMENNIG- VULDIGEN

Bij RE/MAX wint iedereen. Meer marge en een beter verdienmodel voor iedereen door middel van schaalgrootte en kostendeling



**Zet jezelf op nummer één en ga voor het beste verdienmodel.**

Makelaars die bij een traditioneel kantoor werken, zijn relatief veel tijd kwijt aan bijzaken zoals administratie, het ontwikkelen van marketingmaterialen en andere office-gerelateerde werkzaamheden. Als RE/MAX makelaar word je ontzorgd door de kantooreigenaar en kun je je volledig focussen op nieuwe opdrachten en diensten in de makelaardij. Hierdoor behaal je een betere dienstverlening voor jouw opdrachtgevers en kun je meer opdrachten binnenhalen.

Als makelaar stel je zelf je doelen. Je kan bijvoorbeeld kiezen voor meer business of meer vrije tijd. Daarom ben je zelf heer en meester over je eigen (zakelijke) agenda. Door het gezamenlijk delen van kosten heb jij als RE/MAX makelaar lagere kosten en meer omzet. Kortom het beste verdienmodel in de makelaardij (de ABN AMRO en de Rabobank bevestigen dit ook in hun brancherapportages).



- ★ Meer opdrachten
- ★ Optimaal verdienmodel
- ★ Sterk netwerk
- ★ Meer tijd voor je klanten
- ★ Delen van kosten
- ★ Minder ondernemersrisico

**Merk**

**Visie**

**Expertise**

**Netwerk**

**Tools**

**Training**

**#1**

**Meer  
flexibiliteit**

**MAXIMALE  
ZELFSTANDIGHEID**  
Alles wat je nodig  
hebt voor de onder-  
neming die jij wilt  
gaan opbouwen

**Meer  
mogelijk-  
heden**

**Meer  
succes**



**RE/MAX Nederland**

Breed 36  
1621 KC Hoorn

088 883 37 00  
info@remax.nl  
www.remax.nl

**RE/MAX**  
Nederland

